

CURRICULUM VITAE

RESUMEN

Carlos Andrés Campuzano Castillo, Egresado en el mes de Diciembre 2010, de la Carrera Ingeniería Ejecución Mecánica, de la Universidad de Antofagasta, en este momento me encuentro en proceso de titulación, desarrollando un tema en el área del diseño de piping.

En mi último trabajo me desempeñe como Vendedor Técnico en el área de Válvulas, Piping y Fitting en Interfluid S.A. Sucursal Antofagasta, atendiendo la mayoría de los clientes de la zona costera e intermedia de la II región, y también de forma esporádica la III Región, principalmente la zona de Copiapó y Tierra Amarilla.

Mis principales aspectos a destacar son el compromiso con el trabajo, puntualidad, seriedad, alto espíritu de superación, excelentes relaciones interpersonales, gran capacidad de trabajo individual y en equipo.

Mi principal objetivo es aplicar todas estas cualidades nombradas anteriormente con el fin de hacer crecer a vuestra empresa como también de forma personal y profesional.

ANTECEDENTES PERSONALES

Nombre	:	Carlos Andrés Campuzano Castillo
Cédula de Identidad	:	15.546.420-8
Fecha de Nacimiento	:	10 de Marzo 1984
Edad	:	31 Años
Dirección de residencia	:	Oficina Anita # 265 Depto. E52, Condominio Portada VIII, Antofagasta.
Teléfono	:	9 7985 7587
Email	:	c.a.campuzano@hotmail.com
Estado Civil	:	Soltero
Licencia de Conducir	:	Clase A2

ENSEÑANZA SUPERIOR

Universidad de Antofagasta, Egresado de Ingeniería Ejecución Mecánica 2003 – 2010

En desarrollo de la Tesis de Grado en el área de piping.

EXPERIENCIA LABORAL

- **INTERFLUID Ltda. “Equipos Industriales”, Octubre 2009 – Abril 2010**
Cargo: Asistente de Ventas
Desarrollando trabajo de Asistente de Ventas, dando principal apoyo a los vendedores de terreno de la empresa.
- **ASAP Ingeniería, Octubre 2010 – Octubre 2011**
Cargo: Secretario Técnico y Dibujante Projectista
Desarrollando trabajo de apoyo a la entrega de proyectos a clientes, armando y preparando carpetas para su entrega final. En forma simultánea llevaba la correcta documentación de recursos humanos y contabilidad de la empresa. También me desarrollaba en apoyo a la generación de planos de proyectos de obras civiles, estructuras y piping por medio de programa Autocad 2007.

- **INTERFLUID S.A. “Equipos Industriales”, Enero 2012 – Febrero 2014**
Cargo: Vendedor
Desarrollando trabajo de ventas en terreno de Válvulas, Piping y Fitting en las distintas faenas mineras de la II Región.
- **KSB Chile S.A. Febrero 2014 – Junio 2014**
Cargo: Vendedor
Desarrollando trabajo de ventas en terreno de Válvulas en la ciudad de Calama como KAM de Codelco y sus divisiones.
- **INTERFLUID S.A. “Equipos Industriales”, Julio 2014 – Mayo 2015**
Cargo: Vendedor
Desarrollando trabajo de ventas en terreno de Válvulas, Piping y Fitting en las distintas faenas mineras de la II Región y la tercera III Región.

CONOCIMIENTOS ESPECIFICOS DE SOFTWARE

- **SOLIDWORKS**
Desarrollo de maquetas virtuales en 3D y planos en 2D
- **AUTOCAD**
Desarrollo de planos en 2D
- **MICROSOFT OFFICE**
Word, Excel y Power Point.

Carlos Andrés Campuzano Castillo
15.546.420 – 8



Lunes 14 de Septiembre del 2015

A quien corresponda:

Por medio de la presente, me permito recomendar ampliamente al SR. CARLOS ANDRES CAMPUZANO CASTILLO, quien se desempeñó como vendedor en nuestra empresa, desde Junio del 2014 hasta Mayo del 2015, demostrando ser una persona de aprendizaje rápido, con iniciativa y muy trabajador.

Se extiende la presente para los fines lícitos que el recomendado juzgue conveniente.

Atentamente



INTERFLUID S.A.
MARCO NUÑEZ NUÑEZ
GERENTE COMERCIAL / TECNICO
FONO: 56 - 02 - 6669500
CEL.: 7 / 970 3820

Marco A. Nuñez N.
Gerente Comercial - Tecnico